

Banovo ist Deutschlands erster Online-Anbieter für das gesamte Badezimmer aus einer Hand. Wir verfolgen einen innovativen Ansatz im Sanitärmarkt und bieten unseren Kunden die Möglichkeit, einfach und preiswert ihr neues Traum-Bad zu erhalten – und das ganz entspannt von zu Hause aus. Dabei legen wir Wert auf exzellente Planung, hervorragende Preis-Leistung und eine fachgerechte Installation.

Wir sind ein Team aus motivierten, intelligenten, erfahrenen und ambitionierten Mitarbeitern. Freude an Herausforderungen, eine positive Umsetzungsmentalität und Spaß an der Arbeit stehen bei uns im Vordergrund. Zur Verstärkung unseres Teams in München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Werkstudent(in) Business Development

Dein Aufgabengebiet:

- Unterstützung bei der Umsetzung des bundesweiten Roll-Outs, insbesondere bei der Gewinnung von Handwerks-Fachpartnern
- Durchführung des Qualitätsmonitorings der Fachpartner
- Recherchetätigkeiten für die Akquise weiterer Fachpartner aus verschiedenen Gewerken

Du verfügst über:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbar
- Sehr starke Umsetzungsfähigkeiten
- Praktische Erfahrung im Handwerksbereich als Plus
- Fundierte MS Excel Fähigkeiten
- Hohe analytische und Problemlösungs-Kompetenz

Wir bieten Dir:

- Praktische und unternehmerische Erfahrungen in einem Start-up
- Einen persönlichen Verantwortungsbereich und Raum für Deine eigenen Ideen
- Ein dynamisches Team und flache Hierarchien
- Einen attraktiven Stundenlohn

Interessiert? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an jobs@banovo.de