

Banovo ist Deutschlands erster Online-Anbieter für das gesamte Badezimmer aus einer Hand. Wir verfolgen einen innovativen Ansatz im Sanitärmarkt und bieten unseren Kunden die Möglichkeit, einfach und preiswert ihr neues Traum-Bad zu erhalten – und das ganz entspannt von zu Hause aus. Dabei legen wir Wert auf exzellente Planung, hervorragende Preis-Leistung und eine fachgerechte Installation.

Wir sind ein Team aus motivierten, intelligenten, erfahrenen und ambitionierten Mitarbeitern. Freude an Herausforderungen, eine positive Umsetzungsmentalität und Spaß an der Arbeit stehen bei uns im Vordergrund. Zur Verstärkung unseres Teams in München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Praktikant(in) Business Development

Dein Aufgabengebiet:

- Unterstützung bei der Entwicklung des Konzepts zum bundesweiten Roll-Out
- Umsetzung des Roll-Outs, insbesondere Gewinnung von Handwerks-Fachpartnern
- Unterstützung beim Onboarding und der Steuerung der bundesweiten Partner
- Entwicklung eines KPI-Systems zum Qualitäts-Monitoring der Fachpartner

Du verfügst über:

- Einen Bachelorabschluss oder mind. drei Semester Studium (Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar)
- Sehr starke Umsetzungsfähigkeiten und „Macher-Einstellung“
- Praktische Erfahrung im Handwerksbereich als Plus
- Fundierte MS Excel Fähigkeiten
- Hohe analytische und Problemlösungs-Kompetenz

Wir bieten Dir:

- Praktische und unternehmerische Erfahrungen in einem Start-up
- Einen persönlichen Verantwortungsbereich und Raum für Deine eigenen Ideen
- Ein dynamisches Team und flache Hierarchien
- Ein attraktives Gehalt

Interessiert? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an jobs@banovo.de